

<b>Tytuł wykładu</b>	Techniki manipulacyjne w życiu codziennym
<b>Prowadzący</b>	mgr Rafał Koszyk Uniwersytet Marii Curie-Skłodowskiej w Lublinie Wydział Pedagogiki i Psychologii Instytut Pedagogiki Zakład Psychologii Ogólnej
<b>Język prowadzenia wykładu</b>	polski
<b>Lista zagadnień poruszanych w ramach wykładu</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Definicja manipulacji.</li> <li>2. Manipulacja a sugestie społeczne.</li> <li>3. Wybrane techniki manipulacji.</li> <li>4. Odpieranie manipulacji.</li> <li>5. Jak mówić „NIE”?</li> </ol>
<b>Założone cele i efekty wykładu</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zapoznanie słuchaczy z teoriami manipulacji.</li> <li>2. Zapoznanie słuchaczy z wybranymi technikami manipulacyjnymi.</li> <li>3. Słuchacz po wysłuchaniu wykładu posiada umiejętność rozpoznania i wskazania zagrożeń, jakie niosą za sobą odpowiednie techniki manipulacyjne oraz potrafi się im przeciwstawiać.</li> </ol>
<b>Bibliografia</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Robert B. Cialdini: Wywieranie wpływu na ludzi. Teoria i praktyka. Gdańskie Wydawnictwo Psychologiczne, 2007. ISBN 978-83-7489-101-1.</li> <li>2. Arthur Schopenhauer: Erystyka czyli sztuka prowadzenia sporów. Warszawa: 2002. ISBN 83-7020-229-2.</li> <li>3. Paweł Rogaliński: Jak politycy nami manipulują? Cz. 1: Zakazane techniki. Łódź: 2012. ISBN 978-83-272-3732-3.</li> <li>4. Kamil Kaczmarek: Sekty jako problem socjotechniczny, Instytut Socjologii i UAM.</li> </ol>
<b>Słowa kluczowe</b>	psychologia, manipulacja, asertywność, techniki manipulacyjne